

NAAR EEN MODERNE TANDARTSPRAKTIJK

4-daagse cursus
door Verry van Rossum



NAAR EEN MODERNE TANDARTSPRAKTIJK

4-daagse cursus

In de moderne tandartspraktijk is de toename van het aantal behandelstoelen een logische stap, vooral in een tijd waarin kostenbewust werken essentieel is. Het doel van meerdere behandelkamers is om efficiënter te werken en zo een hoog niveau van tandheelkundige zorg te kunnen bieden. Efficiëntie betekent ook het beheersen van de kosten. Daarom is het voor de tandarts/eigenaar vaak verstandiger om zelf op meerdere stoelen te werken in plaats van een tweede tandarts aan te nemen tegen een hoog honorarium, wat vaak tot verlies leidt. Door zelf de capaciteit te benutten, werkt u niet alleen plezieriger, maar bereikt u ook betere resultaten.

OVER DEZE CURSUS

De cursus is opgesplitst in 2 modules van telkens 2 dagen.

MODULE 1 – 25 en 26 OKTOBER

Het doel van de eerste sessie is te komen tot gedragsverandering van de tandarts. Hij/ zij zal zijn praktijk moeten gaan beschouwen als een bedrijf dat tandheelkunde als product aan biedt en continuïteit heeft door een gezonde financiële situatie.

MODULE 2 – 15 en 16 NOVEMBER

In deze sessie wordt geleerd hoe een efficiënte tandartspraktijk ingedeeld moet worden. Er wordt uitgelegd hoe efficiënt gewerkt moet worden aan de stoel, de werkprocessen worden kritisch bekeken en een ergonomische werkwijze wordt geleerd. De tandarts leert hoe er gedelegeerd moet worden en wat er gedelegeerd kan worden. Om meer grote behandelingen uit te gaan voeren wordt de tandarts geleerd meer behandelplannen te initiëren en uit te voeren.

CURSUSINFORMATIE

- Cursusbedrag € 995,- excl. BTW
- Aantal cursisten: maximaal 10
- Locatie: Henry Schein Dental
Luchthavenlaan 20 - 1800 Vilvoorde



REGISTRATIE

E-MAIL education@henryschein.be
TELEFOON 02 257 40 50

SPREKER

Verry van Rossum, eigenaar PDI Practice Development Institute - Opleidingsinstituut voor tandartsen gebaseerd op een totaal management concept.

PROGRAMMA

MODULE 1 – 25 EN 26 OKTOBER

25 OKTOBER

- 09.30 – 12.30
- Voorstellen, doelstellingen bepalen
 - Uitleg concept en hoe krijgt u de omslag in uw praktijk gerealiseerd
 - Fundamenten voor een perfecte praktijkorganisatie
 - Wat is verliestijd, wat zijn de kosten daarvan
 - Een praktijk is een onderneming, hoe moet je als tandarts ondernemender worden
- 13.30 – 17.00
- De tandartspraktijk in het krachtenveld tussen verzekeraars, politiek en consument/patiënt
 - Opzetten/principes van een efficiënte meer-kamerplanning
 - Indeling behandelingen in verschillende klassen
 - Planning voor één, twee, drie, vier en vijf kamers.
 - Wat moet je doen om te zorgen dat de planning werkt? (3 Sen)
 - Uw eigen planning omzetten in een meer-kamerplanning
 - Welke omzetten zijn haalbaar?

26 OKTOBER

- 09.30 – 12.30
- De verschillende rollen in de praktijk, wie is waar verantwoordelijk voor.
 - Fundamenten voor succes.
 - Hoe de kijk op mijn praktijk veranderen
- 13.30 – 17.00
- Wat moet ik in mijn gedrag veranderen om succesvol te zijn
 - Psychologische omslag van de patiënt, de gang door de praktijk gekoppeld aan de momenten van de waarheid
 - Wat betekent een nieuwe planning voor uw praktijk
 - Four handed Dentistry, wat is daarvoor nodig, inrichting van de praktijk.
 - Waar moet een behandelunit aan voldoen om ergonomisch en goed four handed te kunnen werken.
 - Uitleg en demonstratie van geschikte behandelunits

MODULE 2 – 15 EN 16 NOVEMBER

15 NOVEMBER

- 09.30 – 10.00
- Herhalen stof uit sessie 1
 - Vragen over planning en overige onderwerpen
- 10.00 – 12.30
- Werkprocessen management
 - Versimpeling van procedures
 - Snelle methode voor kroonpreparaties
 - De geldstromen in de praktijk
 - Hoe investering veilig stellen
 - Hoe verantwoord ondernemen, naar kosten per eenheid
 - Het dilemma van de tandarts, stijgende kosten versus dalende tarieven
- 13.30 – 17.00
- De indeling van de behandelkamers
 - Tray systeem voor uw instrumenten
 - Uitleg tray en tub systemen
 - Efficiency aan de stoel
 - Four handed dentistry uitleg/praktijk oefening
 - Ergonomie, werkhouding tandarts/werkhouding assistente
 - Prioriteiten stellen, welke keuzes maak je

16 NOVEMBER

- 09.30 - 10.00
- Vragen n.a.v. dag 1
- 10.00 – 12.30
- Delegeren, wat en hoe? De kunst van het loslaten.
 - De verschillende rollen en bijbehorende taken in de tandartspraktijk.
 - Hoe omgaan met materialen,
 - Slim voorraadbeheer en daarmee kosten besparen.
- 13.30 – 17.00
- Hoeveel nieuwe patiënten moet u per jaar binnen halen, waarom en hoe doet u dit?
 - Meer zakelijk denken in gesprekken met uw patiënten
 - De keuze van de patiënt, wie bepaald?
 - De verhouding patiënt, tandarts en zorgverzekeraar
 - Is prijs belangrijk?
 - De keuze van de patiënt, twee opties
 - Van hap snap tandheelkunde naar gestructureerde aanpak
 - Waar kiest de patiënt voor, welke waarde heeft uw oplossing voor de patiënt.



VERRY VAN ROSSUM

Practice Development Institute bv is opgericht in 2006 en heeft de rechten van het Prism, later Strawn concept verworven. Inmiddels zijn zeer veel praktijken beter geworden van de kennis van Practice Development Institute.

De huidige eigenaar en medeoprichter Verry van Rossum is dagelijks bezig tandarts- en orthodontie praktijken te optimaliseren. Hij heeft in die tijd heel veel tandartsen ondersteund met het optimaliseren van de praktijk.

VOORWAARDEN

Deze cursus wordt gefaciliteerd door Henry Schein Continuing Education. De voorwaarden van de cursussen van Henry Schein Continuing Education kunt u vinden op www.henryschein.be.

 **HENRY SCHEIN**[®]
CONTINUING EDUCATION



Luchthavenlaan 20
1800 Vilvoorde
02 257 40 50
cursus@henryschein.be
www.henryschein.be

HENRY SCHEIN